

営業って楽しい！

売り込まないでも 売れる営業術

「プレゼンしても自社を選んでもらえない」「名刺交換しても興味をもってもらえない」

そんな厳しい現状を打破するために必要な営業・セールスのコツについてお伝えします。強引な営業やお願い営業ではなく、だれでも使える営業のコツがあります。

受講後には「営業って楽しい！面白い！」と感じができるようなセミナーです。



令和5年12月21日(木) 14:00～16:00

会場 熊谷市立商工会館 2階大ホール

対象 経営者、営業担当の方向け

定員 40名

申込 下記受講申込書をご記入の上、FAXにてお申込み下さい

受講料
無料

カリキュラム

- ◆新時代のセールスとは
- ◆営業が好きになるには？
- ◆売り込まない、好かれる営業をする
- ◆相手を惹きつける
- “5STEPプレゼンテーション”



講師 株式会社エイチ・エーエル 牛木 章太 うしき しょうた

昭和57年生まれ、東京都出身。19歳から約5年間、某有名バイク買取専門店で整備士として勤務。その後、バイクの買取営業や広告の飛び込み営業でトップセールスになる。平成20年5月には営業教材販売の代理店として独立。5年かけて代理店で日本一を達成。その後、株式会社カッコイイ大人を設立。クライアントの現場での成果に徹底的にこだわったコンサルティングで多くの方から絶大な信頼を得ている。

熊谷商工会議所 中小企業相談所 行

FAX 048-525-7272

『売り込まないでも売れる営業術』受講申込書

事業所名	フリガナ (業種)		
受講者名			
所在地	TEL		
	FAX		

*ご記入いただきました個人情報は慎重に取り扱い、本セミナーの運営・管理、その他情報提供のみに使用いたします。

熊谷商工会議所 〒360-0041 埼玉県熊谷市宮町2-39 TEL: 048-521-4600