

資源・原材料高に負けない！

下請け製造業のための 劇 的 価 格 交 渉 術

ポストコロナ期の受給ひっ迫やウクライナ情勢の緊迫化、止まらない円安…。資源・原材料価格が高騰し、製造コストが上がっている中、下請け製造業をはじめ、値上げに踏み切らなくてはならない状況になりつつあります。ただし、「値上げや価格転嫁はできないのでは…」と不安に思っている方も多いと思います。当セミナーでは、『値上げできない』は思い込み」の前提のもと、価格交渉術や価格設定などの具体的な戦略をお伝えいたします。

日時

2023年**11**月**30**日(木) 14:00 – 15:40

会場

熊谷市立商工会館 2階大ホール

定員

先着 **50** 名様 (※製造業以外の方もご参加いただけます)

主な講座内容

- ・中小企業特有のマインドからの脱却
- ・「変動費スライド制」を用いた効果的な交渉術
- ・付加価値額増加へ導く交渉メソッド
- ・交渉難航時の有効な対処方法

主催

熊谷商工会議所
製造業部会 / 中小企業相談所

共催

ものづくり熊谷

お問合せ先

☎ 048-521-4600 (担当:須永・金子)

講師

(株)ゼロプラス代表取締役

大場 正樹 氏

〈プロフィール〉

大学卒業後、大手非鉄金属商社に14年勤務。国内工場の新設や中国子会社の経営再建などを実現。その後、日本の中小製造業が持つ技術力、現場力を活かす仕組みづくりを実現したいと、中小製造業向けの経営コンサルタントとして独立。その後も産業ロボットの開発・製造・販売や、金属加工部品調達、受発注デジタル化支援など、中小製造業の生産性を高めるサービスを複数立ち上げ、事業を拡大している。

著書『インフレ時代を生き残る 下請け製造業のための劇的価格交渉術』(幻冬舎)



セミナー受講申込書 FAX:048-525-7272

事業所名		所在地	
参加者氏名			
TEL		FAX	
メールアドレス			

* 申込書にご記入頂きました個人情報、適切な管理を図り、参加者名簿の作成および本セミナーに関する連絡の目的のみ使用します。